

*Зразок завдання для письмової екзаменаційної (залікової) роботи (40 балів):*

1. Підприємства, які бажають подати замовлення на участь у конкурсі пропозицій, повинні заявити про себе і представити перелік подібних операцій, у яких вони брали участь, а також перелік загальних і особливих рекомендацій.
2. Найкраща гарантія отримати першу постійну роботу і не зазнати довгострокового безробіття – це бути дипломантом вищої комерційної школи.
3. Ви можете знаходитись у країні Європейського Союзу протягом трьох місяців для пошуку роботи. Після закінчення цього строку, якщо ви знайшли роботу, вам надається картка перебування, яка діє п'ять років і може бути поновлена. У випадку втрати роботи, ви не можете бути позбавлені цієї картки тільки через те, що ви більш не маєте робочого місця.
4. Робітники мають право на такі ж самі податкові, соціальні і профспілкові пільги, як і мешканці країни прийому, і також можуть користуватися правом пільг на житло і на особливу професійну освіту.
5. Якщо підприємство припиняє вашу робочу місію раніше передбаченої контрактом дати, воно повинно (за винятком випадку великої провини з вашого боку, або форсмажорних обставин), запропонувати вам протягом трьох днів новеробоче завдання, рівноціннеза попереднє, на строк, що залишився до закінчення вашого контракту.
6. Майбутній користувач пільгового контракту повинен переконатися, що термін дії контракту зберігає фінансову рівновагу операції і дозволяє йому амортизацію своїх інвестицій.
7. Виробники цього регіону дуже рано почали робити ставку на готовий жіночий одяг найвищого гатунку, розробивши ноу-хау, якого не можуть забезпечити ні підпільні цехи цього французького міста, ані ті виробництва, які перенесено до північної Африки або до східної Європи.
8. Письмова реклама, яка відчуває велику конкуренцію через розвиток аудіовізуальних і комп'ютерних медіа, залишається найкращим рекламним засобом для більшості малих і середніх підприємств.
9. Якими недосяжними не здавалися б технічні прилади, такі, як: електронні ваги, принтери чеків, картотеки клієнтів, безпечні термінали платежів, комп'ютерні програми управління запасами товарів – вони здатні покращити якість послуг, що надаються клієнтам, оптимізуючи при цьому підприємницьку діяльність у сфері, де близькість до клієнта і рівень надання послуг становлять головні переваги.

*1945 знаків*

*70 контрольних одиниць*